DENIOS

UMWELTSCHUTZ & SICHERHEIT

Sie suchen eine neue berufliche Herausforderung in einem wachstumsstarken, international tätigen Unternehmen? Sie wollen den Erfolgsweg eines innovativen Marktführers mitgestalten? Sie möchten einen aktiven Beitrag zum betrieblichen Umweltschutz und zur Steigerung der Sicherheit in Unternehmen leisten? **Dann kommen Sie zur DENIOS AG. Bewerben Sie sich als:**

Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) After Sales

Ihre Aufgaben

- Nach dem Abschluss des Auftrags ist vor dem Verkauf der Servicedienstleistungen.
- In unserem Geschäftsfeld After Sales erstellen Sie Angebote für Service- und Wartungsleistungen und sind für die Nachverfolgung verantwortlich.
- Sie erfassen Aufträge im ERP-System, überwachen den Auftragsdurchlauf und ergreifen ggf. Maßnahmen zur Beschleunigung und Lösung von Problemen.
- Dabei arbeiten Sie eng mit den Vertriebskollegen (w/m/d) und unserem Team von Servicetechnikern (w/m/d) zusammen.
- Sie sind aktiv an der Weiterentwicklung des After Sales beteiligt. Hierzu nutzen Sie verschiedene Tools und Kanäle um Ihre Zielsetzungen zu erreichen.
- Nach professioneller Einarbeitung in die bestehenden Programme und Prozessabläufe sind Sie aktiv daran beteiligt, diese eigenständig in enger Zusammenarbeit mit den Kollegen (w/m/d) aus den verschiedenen Abteilungen zu verschlanken und zu optimieren.
- Sie reagieren mit hohem Eigenengagement auf die verschiedenen Anforderungen unserer Kunden um zeitnah Lösungen zu finden und somit die Kundenbindung zu stärken. Hierfür stehen Ihnen kompetente und fachlich ausgebildete Kollegen (w/m/d) zur Seite.

Ihr Profil

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Industriekaufmann (w/m/d) oder einen ähnlichen kaufmännischen Hintergrund.
- Sie haben Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte und Dienstleistungen.
- Vertrieb liegt Ihnen im Blut: Sie erkennen Kundenbedarfe und bieten passgenaue Lösungen an. Ein professionelles Auftreten in Wort und Schrift gegenüber unseren Kunden ist für Sie dabei selbstverständlich.
- Es ist Ihr Bestreben, die ständige Weiterentwicklung des After Sales aktiv mit zu gestalten und zu fördern.
- Kundenbindung wird für Sie groß geschrieben. Mit dem aktiven Verkauf von Serviceverträgen stärken Sie die Position der DENIOS AG als Marktführer im Bereich Umweltschutz & Sicherheit.
- Sie verfügen über gute Vorkenntnisse im Umgang mit ERP- / CRM-Systemen (z.B.: SAP).
- Der Umgang mit Gesetzestexten & Richtlinien ist Ihnen bekannt. Änderungen werden von Ihnen erkannt und in internen Dokumenten sowie Prozessen umgehend berücksichtigt.
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

Wir bieten

- Zusammen mit Ihnen erbringen wir als DENIOS einen wichtigen Beitrag zum Umweltschutz sowie zur Arbeitssicherheit der Mitarbeiter unserer Kunden.
- Ein kollegiales und professionelles Arbeitsumfeld wartet auf Sie, ebenso spannende, herausfordernde Aufgaben.
- Mit einer fachgerechten Einarbeitung unterstützen wir Sie bei Ihrem Start bei DENIOS.
- Zusätzlich zu Ihrer leistungsgerechten Vergütung bieten wir eine betriebliche Altersvorsorge und ein attraktives Angebot zum E-Bike Leasing.

Die **DENIOS AG** ist seit über 30 Jahren der führende Spezialist für Gefahrstofflagerung, betrieblichen Umweltschutz und Sicherheit am Arbeitsplatz. Als Hersteller und Entwickler hilft DENIOS Unternehmen, der wachsenden Verantwortung im Umgang mit Gefahrstoffen gerecht zu werden.

Mit mehr als 900 Mitarbeitern entwickeln, produzieren und vertreiben wir unsere Produkte in Deutschland, Europa, Amerika und China.
Interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres möglichen Einstiegstermins und Gehaltsvorstellung vorzugsweise per Mail an: **karriere@denios.de**

DENIOS AG
Human Resources
Dehmer Straße 58 - 66
32549 Bad Oeynhausen
www.denios.de

Weil uns die Natur vertraut.